

Få mer business ved å videreutvikle relasjonen med dine gode kontakter/venner/kunder/samarbeidspartnere

Det er mange dimensjoner i det å jobbe med nettverk, og med enkle grep kan du få aktivert flere muligheter uten alt for mye innsats.

En av de aller beste arbeidsverktøy for å skape business gjennom nettverk er aktiv bruk av LinkedIn. Vi kommer til å bruke en del tid på å se nærmere på alle aspekter ved dette verktøyet, og gi dere mange konkrete tips til en mer aktiv bruk av LinkedIn for å skape mer business for deg og din virksomhet

LinkedIn emner:

- Din profil
- Hvem er du connected med? Strategi for dette
- Hvordan utvide ditt kontaktnett?
- Hva bør og kan du legge ut på LinkedIn
- Firmaprofil
- Konkret skape muligheter og business gjennom dine og andres relasjoner i nettverk

Det vil også komme andre elementer inn i kurset, men dette er hovedtemaene.

Viktig at du tar med deg din pc/Mac - eventuelt nettbrett, slik at du konkret kan jobbe med å gjøre endringer på selve kurset. Få innspill på din LinkedIn-profil, og ikke minst dele med de andre som deltar. (Det holder ikke med LinkedIn på telefon.)

Vel møtt til en lærerik og inspirerende kveld.



Ivar Gaute Strøm er en av Norges beste på kompetanse innen businessnettverk, og han har jobbet profesjonelt med dette i over 20 år. Han besitter svært gode kunnskaper i hvordan å bruke digitale verktøy i businessnettverk og utnytte dette til å skape gode forretningsmuligheter og økt salg. Han har kurset mange tusen i dette emnet og han er fast salgstrener for Deloitte. Han underviser/foreleser også i dette temaet for studenter på Høyskolen Kristiania.

Tirsdag 14. mars 2017 kl. 17.30 - 21, Thon Hotel Oslofjord, Sandvika

Pris: 175 kr for medlemmer og 475 kr for ikke-medlemmer.

Betaling = påmelding innen 12. mars via kvinneribusiness.no/aktiviteter